



IN QUESTO NUMERO

- **Pacchetto direttive:** nuovi appuntamenti formativi a partire da gennaio 2016.
- **Internazionalizzazione:** lo Sportello Appalti Imprese finanzia le imprese che partecipano alle gare all'estero.
- **L'Isola in movimento:** intervista a Giuseppe Putzu, buyer privato nel settore della Difesa.

Sedi e contatti

Contatti

info@sportelloappaltiimprese.it
consulenza@sportelloappaltiimprese.it
mepa@sportelloappaltiimprese.it
segreteria.mastermaap@sportelloappaltiimprese.it

Sedi

Pula

Sede centrale
Edificio 2 Loc. Piscinamanna
09010 Pula - Italia
Tel. +39 0709243.1

Cagliari

Sede legale
Via Palabanda,9
09123 Cagliari - Italia
Tel. +39 0709243.1

Uta

Sede locale
VI Strada Ovest - Z.I. Macchiareddu
09010 Uta (CA) - Italia
Tel. +39 0709243.1

Nuoro

Sede locale
c/o AILUN, Loc. F. Buddia
Via Pasquale Paoli sn
08100 Nuoro (NU) - Italia
Tel. +39 0709243.1

Partner

Lo Sportello Appalti Imprese è un progetto di Sardegna Ricerche, realizzato con il supporto della Regione Autonoma della Sardegna e in collaborazione con Promo PA Fondazione e Poliste Srl.

**I servizi di consulenza on line
dello Sportello Appalti Imprese**

PACCHETTO DIRETTIVE: PERCORSO FORMATIVO SULLE NUOVE DIRETTIVE EUROPEE



Le nuove Direttive sugli Appalti introducono significative innovazioni nella filiera del procurement pubblico, sia dal punto di vista delle procedure di gara, sia dal punto di vista dell'innovazione nei rapporti con i fornitori. Innovazione, trasparenza, valutazione, tecnologie, negoziazione sono concetti che le nuove direttive intendono favorire e sviluppare, con l'obiettivo di rendere il processo di appalto sempre più efficiente e trasparente. L'Italia sta cogliendo l'occasione del recepimento delle nuove Direttive per cambiare il proprio sistema normativo in materia di Appalti e per dar vita ad una riforma complessiva del Codice dei contratti (Dlgs 163/2006), all'insegna della semplificazione e della deregolamentazione, cercando di ristrutturare un sistema di norme estremamente complesso e talvolta contraddittorio.

Per approfondire queste tematiche lo Sportello Appalti Imprese ha organizzato un "Pacchetto Direttive" che consiste in 4 giornate formative, seminariali e laboratoriali rivolte alle imprese e alle stazioni appaltanti e finalizzate a diffondere in tutti gli attori della filiera dell'appalto la conoscenza di alcune innovazioni che nel prossimo futuro dovranno contraddistinguere il settore.

[Approfondisci](#)

**LO SPORTELLLO APPALTI IMPRESE FINANZIA
L'INTERNAZIONALIZZAZIONE**

L'Esperto Risponde:

Per porre un quesito è sufficiente inviare un'e-mail al seguente indirizzo di posta elettronica, precisando i propri riferimenti e l'oggetto a:
consulenza@sportelloappaltiimprese.it

Consulenza telefonica:

Per il servizio di consulenza telefonica è necessario contattare il seguente numero verde: 800 97 44 30. Il servizio è attivo il martedì e il venerdì dalle ore 14:00 alle ore 16:00.

Consulenza su Mepa (Mercato Elettronico della Pubblica Amministrazione) e CAT (Centrale di Acquisto territoriale):

Per il servizio di consulenza su MEPA e CAT è possibile contattare tutti i giorni in orario lavorativo il numero 347.8587066, oppure scrivere a:
mepa@sportelloappaltiimprese.it



Lo Sportello Appalti Imprese di Sardegna Ricerche eroga voucher a fondo perduto per l'acquisto di servizi di internazionalizzazione, destinati alle micro piccole e medie imprese e ai professionisti dei servizi di ingegneria e architettura sardi che intendano operare nel mercato degli appalti all'estero.

[Approfondisci](#)**PROSSIMI EVENTI****29 gennaio - "Pacchetto Direttive:**

qualità nel procurement e valutazione della performance", Sassari (ore 09.15-17.00) [Clicca qui per saperne di più ed iscriverti](#)

16 febbraio - "Pacchetto Direttive:il

Dialogo tecnico", Sassari (ore 9.15-13:00) [Clicca qui per saperne di più ed iscriverti](#)

Appuntamenti in corso di definizione:

- Nuoro: "Laboratorio sul MePA per le pubbliche amministrazioni", previsto a gennaio 2016.

- Cagliari: "Laboratorio sui Raggruppamenti Temporanei di Impresa e i partenariati nelle gare", previsto a febbraio 2016.

L'ISOLA IN MOVIMENTO

Giuseppe Putzu è un buyer privato che opera nel settore della difesa e della sicurezza. Lavora da anni nel settore degli approvvigionamenti e conosce le dinamiche innovative che contraddistinguono il comparto, a partire dalla gestione evoluta del ciclo della fornitura, dei sistemi di vendor rating e di valutazione delle performance. Nell'intervista si analizzano le differenze tra settore privato e pubblico e le sfide che attendono la pubblica amministrazione nei prossimi anni.

[Leggi l'intervista](#)

© 2016 Sardegna Ricerche

Con il supporto di

Con il supporto di:



In collaborazione con

In collaborazione con:



[Torna al sito](#)