

**Come la PA può essere veicolo di innovazione e ricerca e sviluppo:
appalti precommerciali e innovation procurement - Secondo incontro**

Cagliari, CRFP Via Caravaggio (Ex CISAPI) - 21 ottobre 2015, 9.30-17.00

Continua l'attività dello Sportello Appalti Imprese sugli appalti precommerciali, strumenti innovativi ma ancora pressoché sconosciuti, attraverso i quali si possono finanziare progetti di ricerca e sviluppo e di innovazione. Gli appalti precommerciali sono appalti che consentono, attraverso un dialogo serrato tra stazione appaltante e fornitori potenziali, di acquistare servizi di ricerca, sviluppo e innovazione.

Nel primo incontro ad Abbasanta del 15 luglio, sono state fornite le prime informazioni circa le caratteristiche e le opportunità per utilizzare a pieno questo tipo di appalti, e sono stati invitati Enti che in Italia hanno realizzato progetti con le prime sperimentazioni di questo strumento. Sono stati inoltre coinvolti Pubbliche Amministrazioni ed Enti di Ricerca della Sardegna in una prima definizione degli ambiti che ben si prestano per sperimentare gli appalti pre-commerciali.

Il secondo appuntamento del 21 ottobre è strutturato in due parti:

La prima parte ha un taglio ancora informativo, è aperta anche ai privati, ed è finalizzata ad illustrare il percorso promosso dallo Sportello Appalti Imprese e il punto di vista della Commissione Europea sugli appalti pre-commerciali.

La seconda parte è dedicata ai referenti di Pubbliche Amministrazioni ed Enti di Ricerca della Sardegna che gestiscono i fabbisogni di innovazione dell'Ente e si sviluppa attraverso tavoli di lavoro su specifici ambiti individuati sulla base di tre caratteristiche: a) coerenza con gli ambiti tecnologici prioritari definiti nella Strategia di specializzazione intelligente S3 della Regione Sardegna; b) esito del lavoro di confronto svoltosi il 15 luglio nel corso del primo incontro; c) rilevanza del settore in termini di spesa pubblica complessiva. L'obiettivo è quello di costruire per ciascun ambito un **portafoglio di idee e progetti a forte valenza innovativa** che abbiano un impatto significativo nel settore di riferimento, e che contribuiscano in modo determinante a colmare i fabbisogni di innovazione, sviluppo e competitività del territorio.

Sulla base delle idee e progetti emersi si valuterà la possibilità dell'utilizzo dell'appalto pre-commerciale che peraltro è uno strumento dotato di risorse dedicate.

Programma

10:00	Registrazione dei partecipanti
10:30	Il percorso promosso dallo Sportello Appalti Imprese: appalti precommerciali e innovation procurement <i>Vincenzo Francesco Perra – Responsabile Sportello Appalti Imprese</i>
10:50	La strategia S3 della Regione Sardegna e gli appalti precommerciali <i>Gianluca Cadeddu – Direttore CRP Regione Sardegna</i>
11:15	Appalti precommerciali : il punto di vista della Commissione Europea <i>Sara Bedin – esperta in materia di Pre-Commercial Procurement (PCP) per la Commissione Europea e la Regione Lombardia</i>
12:30	Dibattito tra i relatori e col pubblico
13:00	Break
14:00	Avvio dei lavori nei 6 tavoli tematici riservato a Pubbliche Amministrazioni ed Enti di Ricerca: 1. ICT 2. Utilities ed energia 3. Agrifood 4. Istruzione e scuola 5. Turismo, Beni culturali ed Ambiente 6. Sanità: biomedicina e tecnologie per la salute 8. Aerospazio
15:30	Condivisione dei risultati