

modulo	unità	argomento	docente
1 Le basi organizzative del procurement management			
	1.1	Strategie negoziali e team building	ARCANGELI
	1.2	Strategia ed organizzazione del procurement	COLANGELO
	1.3	I processi di spesa (FAD)	LABOMBARDA
2 La gestione della spesa ed il contesto del mercato			
	2.1	La gestione della spesa e la spending review: dalla pianificazione dei fabbisogni alla razionalizzazione della spesa	COLANGELO
	2.2	L'analisi del sistema economico e del mercato	ANCARANI
3 Strumenti ed organizzazione per gli appalti			
	3.1	I sistemi abilitanti: l'uso dell'e-procurement	APPOLLONI
	3.2	Le centrali di acquisto	RICCIARDI
4 Le condizioni per le strategie di acquisto: i settori merceologici e la qualità			
	4.1	L'accesso al mercato dell'offerta e le strategie di acquisto	MARTINO
	4.2	La qualità nel procurement	DI DOMENICANTONIO
5 Etica e procurement: il rapporto tra i player e con la società			
	5.1	Gli acquisti "verdi" nella PA: opportunità, pratica e normativa	APPOLLONI
	5.2	Green procurement e sostenibilità (FAD)	APPOLLONI
	5.3	Etica, sostenibilità e responsabilità sociale nel procurement	HINNA
	5.3	Etica, sostenibilità e responsabilità sociale nel procurement	BECCHETTI
6 La gestione della concorrenza e delle sue distorsioni			
	6.1	L'incentivazione della concorrenza e la prevenzione dei comportamenti anticoncorrenziali	BUCCIROSSI
	6.2	I conflitti d'interesse e la lotta alla corruzione	PIGA
	6.2	I conflitti d'interesse e la lotta alla corruzione	DI CARLO
7 L'attuazione della procedura di affidamento: la definizione dei requisiti e gli atti di gara			
	7.1	La definizione dei requisiti di fornitura: specifiche, modalità di esecuzione, lotti	CARPINETI
	7.2	Gli atti di gara: l'avvio e la gestione della procedura di appalto, le cause di esclusione	STUDIO VINTI
8 La selezione degli operatori economici per l'accesso alle procedure di aggiudicazione			
	8.1	I criteri di partecipazione: come individuare le capacità dei fornitori	SIMONETTO
	8.2	La selezione degli operatori economici negli appalti pubblici: le prescrizioni normative relative	RICCIARDI
	8.3	La struttura dell'offerta in relazione al capitolato: le strategie di proposta	COLANGELO
9 Le procedure di acquisto e il contenzioso			
	9.1	Strumenti e strategie per le procedure di acquisto, i criteri di valutazione delle offerte e l'aggiudicazione	DI DOMENICANTONIO
	9.2	Il contenzioso in fase di gara: arbitrato e precontenzioso, il ricorso, il ruolo dell'AVCP	DI IENNO
10 Gli appalti di lavori, impostazione, rischi, normative			
	10.1	Gli appalti di lavori: le specificità, le strategie, i rischi	BIANCHI
	10.2	Gli appalti di lavori: le normative e gli impatti sulla programmazione e la realizzazione	GRUNER
11 Le collaborazioni pubblico-privato: concessioni, project financing, partenariato			
	11.1	Partenariato pubblico-privato (FAD)	RAGANELLI
	11.2	Le concessioni ed il project financing	RICCHI